

# Willkommen in der Sparkassenfamilie.

Mit unseren 150 Mitarbeitern engagieren wir, die Sparkasse Prignitz, uns für die Menschen in der idyllischen Prignitz. Als Lebensbegleiter bieten wir unseren Kunden für jede Lebenssituation die passende Finanzlösung. Starten Sie mit uns in Ihre neue berufliche Zukunft! Wenn Sie als innovativer und mutiger

## Abteilungsleiter/-in\* Vertriebsmanagement

das Ziel haben, mit frischen Ideen ein Erfolgstreiber für Vertriebsstrategien und Vertriebskanäle zu sein.

### UNSER ANGEBOT

Ein spannender, abwechslungsreicher Job in einer kollegialen Atmosphäre, in der Arbeiten Spaß macht.

- Mit flexiblen Arbeitszeiten und 32 Urlaubstagen ermöglichen wir Ihnen, Beruf und Familie optimal zu vereinbaren.
- Sie erhalten eine leistungsorientierte Vergütung nach dem TVöD-S mit vielen Sozialleistungen, jährlichen Sonderzahlungen und vermögenswirksamen Leistungen.
- Eine individuelle Karriereplanung fördert Ihre persönliche Weiterentwicklung.
- Das kostenlose Girokonto, Getränke sowie vielen weiteren Annehmlichkeiten sind Ausdruck unserer wertschätzenden Haltung.
- Wir kleiden uns Business Casual und feiern unsere Erfolge auf Firmenevents.

### IHR JOB

- Sie sind der Zukunftsgestalter unserer multikanalen Vertriebsstrategie unter Einbindung unserer Geschäftsstrategie und entwickeln unsere Beratungs- und Serviceangebote für ein ganzheitliches Kundenerlebnis weiter.
- Sie optimieren unsere Vertriebs- und Marketingaktivitäten, um die bestmögliche Kundenansprache zu gewährleisten und unsere Marktrelevanz weiter zu steigern.
- Sie stellen die reibungslose Koordination der gesamten vertrieblichen Aktivitäten, von der Vertriebsplanung über die Initiierung von Kampagnen bis hin zum Monitoring der Maßnahmen und dem Vertriebscontrolling sicher.
- Sie erstellen Markt- sowie Wettbewerbsanalysen und leiten daraus strategische wie operative Maßnahmen ab.
- Als starke Führungskraft und leidenschaftlicher Coach geben Sie Ihren Mitarbeitern und den Vertriebskollegen Orientierung, Feedback, erkennen Entwicklungspotenzial und fördern dieses gezielt.

### SIE BRINGEN MIT

- Sparkassen- oder Bankbetriebswirt, betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- ausgeprägter Veränderungs- und Optimierungswillen gepaart mit starker Vertriebs- und Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke, sicheres Auftreten, kreatives und lösungsorientiertes Denken sowie Kontaktfreude und hohe Netzwerkorientierung

### IHRE CHANCEN

Mit dieser Aufgabe haben Sie die Gelegenheit, sich und Ihre Ideen einzubringen und somit große Gestaltungsmöglichkeiten beim Marktführer. Sie tragen dazu bei, dass wir uns weiterhin zukunftsorientiert aufstellen.

### KONTAKT

Meike Jaeger  
Fachbereichsleiterin Personal  
03395 746-151



Ihre Bewerbungsunterlagen  
senden Sie bitte an:  
[personal@sparkasse-prignitz.de](mailto:personal@sparkasse-prignitz.de)



*Wir weisen darauf hin, dass wir keine  
Kosten übernehmen, die Ihnen durch das  
Bewerbungsverfahren entstehen.*